

(m/w/d)

Technischer Vertriebsinnendienst / technisches Angebot

Sie haben Lust auf die Arbeit in einem familiengeführten Unternehmen mit nun mehr als 50 Jahren Erfahrung? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Mehr als 190 Mitarbeiter arbeiten heute an Lösungen für Branchen, in denen der Innovationsdruck konstant hoch ist: Halbleiter, Display, Werkzeugmaschinen, Automotive, Luftfahrt, Medizintechnik, Lebensmittelherstellung, Pharmaproduktion und einige mehr.

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung (Techniker / Studium Ingenieurwissenschaften) oder eine vergleichbare Qualifikation und idealerweise Berufserfahrung im Maschinenbau
- Erste Berufserfahrung im technischen Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Auftragsfertigung / Produktion
- Fundierte Kenntnisse in der Angebotserstellung, Kostenkalkulation, Stücklisten- und Auftragserfassung
- Sicherer Umgang mit MS-Office (insbesondere Excel) und ERP-/PPS-Systemen
- Analytische, strukturierte Arbeitsweise, Detail- und Serviceorientierung
- Gute Kommunikationsfähigkeiten, Teamfähigkeit und Kundenorientierung
- Deutsch sicher in Wort und Schrift; Englischkenntnisse von Vorteil
- Bereitschaft zur starken Zusammenarbeit mit Produktion, Einkauf und Vertrieb

Ihre Tätigkeiten

Als Technischer Vertriebsinnendienst betreuen Sie im Bereich der Systemfertigung den Kalkulations- und Angebotsprozess, den gesamten Ablauf von der ersten Anfrage bis zur Kaufentscheidung. Sie unterstützen den Vertriebsaußendienst und tragen wesentlich zur Umsatzsteigerung und Kundenbindung bei. Nach Auftragseingang unterstützen Sie das Abwicklungsteam bei der Umsetzung der Projekte.

Ihre Aufgaben

- Erstellung technischer Angebote inkl. Kalkulationen, Stücklisten, Alternativen und Terminierungen
- Bedarfsabklärung, Technische Klärung von Kundenanfragen, Veranlassung von Machbarkeitsanalysen
- Schnittstelle zwischen externem Vertrieb, Technik, Einkauf und Produktion zur reibungslosen Auftragsabwicklung
- Nachverfolgung von Angeboten, Angebotsstatus, Pflege der Kunden- und Angebotsdaten im CRM-System
- Angebotserstellung unter Berücksichtigung von Faktoren wie Fertigungskapazität, Prozessfähigkeit, Lieferzeiten und Kostenstrukturen
- Unterstützung bei der Verhandlung von Konditionen, Lieferbedingungen und Lieferterminen
- Sicherstellung der termingerechten Auftragsfreigabe, Dokumentation und Reklamationsabwicklung
- Pflege von Muster- und Stücklisten, Stückkostenberechnungen, Serien- und Freigabeprozessen

Sie sehen schon: An dieser Position sind wahre Allroundtalente gefragt – ausgestattet mit Organisations- und Kommunikationsfähigkeit, mit Gespür für Zahlen und Übersicht, auch wenn es mal stressig werden sollte, behalten Sie stets den organisatorischen Überblick.

➤ Ihnen wird geboten

- Eine langfristig zu besetzende Position in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis
- Flexible Arbeitszeiten und ein modern ausgestatteter Arbeitsplatz
- Schlanke Strukturen und ein offener, partnerschaftlicher Umgang
- Persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives Entlohnungsmodell
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem mittelständisch geprägten Unternehmen
- Corporate Benefit Programm – viele Rabatte auf tolle Marken
- E-Bike Leasing

Informationen und Rahmenbedingungen

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin. **Die Stelle kann kurzfristig besetzt werden.**

WASSERMANN TECHNOLOGIE GmbH

Bürgermeister-Ebert-Str. 5 / 36124 Eichenzell

➤ Bewerben Sie sich über unser Onlineportal! <

Oder per Email: karriere@wassermann-technologie.de

Ansprechpartnerin: Kathrin Weber

Wir freuen uns von Ihnen zu hören!

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Website: www.wassermann-group.com