

(m/w/d)

Vertriebsingenieur

für den Bereich Werkzeug- und Werkstück- Automatisierung gesucht!

Sie haben Lust auf die Arbeit in einem familiengeführten Unternehmen mit mehr als 50 Jahren Erfahrung in Eichenzell-Welkers? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Knapp 200 Mitarbeiter arbeiten heute an Lösungen für Branchen, in denen der Innovationsdruck konstant hoch ist: Halbleiter- und Displaytechnik, Werkzeugmaschinen, Aerospace, Medizintechnik, Pharmaproduktion und einige mehr.

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Berufsausbildung (Techniker / Studium Ingenieurwissenschaften) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Darüber hinaus bringen Sie Organisationsgeschick und eine vorausschauende, selbstständige, teamfähige und zuverlässige Arbeitsweise mit
- Sie haben Erfahrungen im Maschinenbau und Kenntnisse im Vertriebswesen
- Sie verfügen über Grundkenntnisse im Bereich Automatisierung von Werkzeugmaschinen
- Sie verfügen über Kontakte / ein Netzwerk bei Unternehmen im zerspanenden Bereich
- Kenntnisse bezüglich Projektmanagement-Software
- Sicherer Umgang in den MS Office Anwendungen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Tätigkeiten

Als Vertriebsingenieur (m/w/d) im Bereich „Werkzeug- und Werkstückautomatisierung“ sind sie Berater, Dienstleister und Verkäufer. Sie betreuen den Kalkulations- und Angebotsprozess, den gesamten Ablauf von der ersten Anfrage bis zur Kaufentscheidung, unterstützen den Vertriebsinnendienst und tragen wesentlich zur Umsatzsteigerung und Kundenbindung bei. Sie sind dabei für den gesamten Ablauf von der ersten Anfrage bis zur Kaufentscheidung verantwortlich.

Auftragsbeschaffung:

- Bedarfsermittlung und Bedarfswerbung beim Kunden mit Schwerpunkt Automation
- Vorstellung des Unternehmens und der Produkte beim Kunden
- Prüfung von Anfragen (Machbarkeit)
- Vorschläge für strategische Vorgehensweise zum Auftragserhalt
- Prüfung und Bewertung von Kalkulationen
- Erstellung von Kalkulationen inkl. Berücksichtigung spezieller Partner-Provisionen

Projektmanagement (bis zur Kaufentscheidung)

- Durchführung von Meetings zum Anfragestart
- Erstellung von Anfragestrukturplänen in der Projektmanagement Software
- Kontrolle des Bearbeitungsstands aller Beteiligten im Gesamtprojekt, Einleitung von Korrekturmaßnahmen bei Abweichungen

Auftragsabwicklung:

- Durchführung von Kick-Off -Veranstaltungen nach Auftragserhalt
- Vertragsprüfungen
- Nachkalkulationen bewerten und Maßnahmen einleiten

Sonstige Tätigkeiten im Anfrageablauf:

- Inhaltliche Abstimmungen im Bereich Steuerungstechnik
- Mitgestaltung und Umsetzung der Vertriebsziele
- Kundenbesuche vor- und nachbereiten
- Aufbau Beziehungsmanagement
- Messebesuche, Bekanntheitsgrad von WT erhöhen

Sie sehen schon: An dieser Position sind wahre Allroundtalente gefragt - ausgestattet mit Organisations- und Kommunikationsfähigkeit, mit Gespür für Zahlen und Übersicht. Auch wenn es mal stressig werden sollte, behalten Sie stets den organisatorischen Überblick.

➤ Ihnen wird geboten

- Eine langfristig zu besetzende Position in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis
- Flexible Arbeitszeiten und ein modern ausgestatteter Arbeitsplatz
- Schlanke Strukturen und ein offener, partnerschaftlicher Umgang
- Persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives Entlohnungsmodell
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem mittelständisch geprägten Unternehmen
- Corporate Benefit Programm - viele Rabatte auf tolle Marken
- E-Bike Leasing

Informationen und Rahmenbedingungen

Wir freuen auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin. **Die Stelle kann kurzfristig besetzt werden.**

WASSERMANN TECHNOLOGIE GmbH
Bürgermeister-Ebert-Str. 5 / 36124 Eichenzell

➤ Bewerben Sie sich über unser Onlineportal! <

Ansprechpartnerin: Kathrin Weber

Wir freuen uns von Ihnen zu hören!

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Website: www.wassermann-group.com